

MODELYZR: KARRIERECHANCE ALS ACCOUNT EXECUTIVE & PARTNER MANAGER (M/W/D) BEI EINEM KI-STARTUP

MODELYZR ist ein innovatives Cloud-Startup, das sich auf KI-basierte Marktanalytik spezialisiert hat. Unser KI-Markt-Modell ermöglicht es B2B-Kunden erstmals, im Detail einen vollständigen Überblick über ihre Umsatzpotenziale und Absatzmärkte zu gewinnen.

Unsere Plattform bietet Markteinblicke in bislang unerreichter Detailtiefe. Die Lösung ist Teil des SAP Industry Cloud Portfolios und wir bieten unseren Kunden auf Basis modernsten Machine-Learning-Verfahren eine

hochentwickelte Analyseplattform in der SAP Business Technology Platform.

Unsere KI-Software wird weltweit von renommierten Kunden, darunter auch die SAP, in über 100 Ländern eingesetzt. Unsere maßgeschneiderten Cloud-Dashboards unterstützen effektiv die Aufgabenbereiche von Marketing, Business Development und strategischen Entscheidern. Wir schaffen es, komplizierte Analysen und Machine-Learning-Erkenntnisse einfach und verständlich aufzubereiten.

Wir suchen DICH für unser Team! ACCOUNT EXECUTIVE & PARTNER MANAGER (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet

- Du platzierst unser Produkt bei namhaften Neukunden im B2B-Markt und betreibst gezielte Ansprache von Schlüsselkunden auf Managementlevel
- Du gewinnst strategische Vertriebspartner und entwickelst mit Ihnen eine erfolgreiche Zusammenarbeit zur Neukundengewinnung
- Du nutzt Dein vorhandenes Kontaktnetzwerk und vertrittst ModelyZR zusätzlich im Markt durch Besuche bei Branchentreffen, Kongressen und Kundenveranstaltungen

Das kannst Du bei uns erwarten

MODELYZR ist erfolgreich im B2B-Markt positioniert und ein stark wachsendes Unternehmen mit Startup-Strukturen. Wir bieten eine attraktive Vergütung und faire Bonusstrukturen. Als einer der besten ITK-Arbeitgeber Deutschlands ermöglichen wir eine individuelle

Dein Profil

- Andere sagen über Dich: Du bist ein Talent!
- Du verfügst über Vertriebsexpertise für Softwareprodukte im Sell-Side-Umfeld: Vertrieb, Marketing und/oder CRM
- Du hast im SAP- oder KI-Umfeld sattelfeste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt
- Durch Deine Kommunikationsstärke und Dein Verständnis für Kundenanforderungen beherrscht Du es, Kunden Sicherheit für innovative Investitionsvorhaben zu vermitteln
- Du kannst komplexe IT-Lösungen verständlich erläutern und den Kundennutzen herausarbeiten

Ausgestaltung deines Aufgabengebietes, die gemeinsam mit Dir wachsen kann!

Denn wir wissen: Kreativität braucht Raum, um sich zu entfalten!

Das spricht Dich an und Du willst Teil unseres Teams werden?

Dann sende uns Deine Bewerbung mit einer ungefähren Gehaltsvorstellung an:
be@modelyZR.com

Folgen Sie uns:  

